



транспортно-логистический форум
ВОЛГАТРАНС
ЛОГИСТИКА

Организационный комитет форума

603006, г. Нижний Новгород, ул. Володарского, д. 40, офис 6А

телефон/факс (831) 435-56-40

ПРОГРАММА

Международного транспортно-логистического бизнес-форума

«ВолгаТрансЛогистика-2013»

(10-11 декабря 2013 года г. Нижний Новгород,

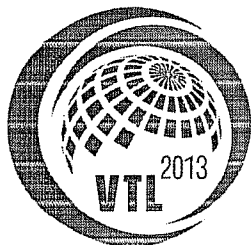
Торгово-промышленная палата Нижегородской области)

10 декабря 2013 г.

10.00-12.00 Большой конференц-зал	Пленарное заседание	Межрегиональная конференция «Единая транспортно-логистическая система: реалии и перспективы»
12.00-13.00	Перерыв	
13.00-15.00 Большой и малый конференц-залы	Круглый стол №1 «Развитие транспортно-логистической инфраструктуры как составляющей экономического потенциала региона» Круглый стол №2 «Пути решения привлечения долгосрочных прямых инвестиций в инфраструктурные транспортные проектные направления» Круглый стол №3 «Роль дорожной инфраструктуры в развитии межрегиональных экономических отношений»	
15.00-15.30	Перерыв (кофе-брейк)	
15.30-17.30 Большой и малый конференц-залы	Круглый стол №4. «Проблема мегаполисов. Современная городская логистика как стиль дружелюбного города» Круглый стол №5 «Логистика: эффективные решения от лидеров рынка»	

11 декабря 2013 г.

Большой конференц-зал	Бизнес-симуляция «ВЭД: технологии выхода на зарубежные рынки».
9.30-10.00	Регистрация участников, оформление стенда компании-участника
10.00-10.30	Представление экспертов, судейской коллегии. Оглашение инструкций и правил симуляции
10.30-13.00	Бизнес-симуляция: симуляция длится 2,5 часа, 30 мин. реального



	<p>времени равны 1 году виртуальной жизни. Команда получает на развитие компании 1 000 000 виртуальных рублей (безналичный расчёт) и пакет документации, в котором должна фиксировать все совершенные сделки, а также вести баланс (подсчёт денежных средств). В ходе симуляции компании-участники совершают:</p> <ul style="list-style-type: none">• сделки по продаже своей услуги/товара международным и российским компаниям• сделки по покупке у поставщиков (сырье, сопутствующие товары, средства для осуществления деятельности и т.д.) – данные сделки должны быть обоснованы!• сделки со сторонними организациями, способствующие развитию бизнеса (банки, логистические компании, языковые школы, рекламные агентства, интернет-порталы, event компании, консалтинговые компании, юридические компании)• сделки по увеличению масштаба компании: слияние/поглощение <p>Критерии оценки:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Количество обоснованных сделок2. Объем сделок в рублях3. Чистота (законность) сделок4. Правильность оформления документации5. Деловая активность (количество партнерских визиток)
13.00-13.30	Обратная связь участникам симуляции от зарубежных партнеров, представителей банка и таможни
13.30-14.00	Подведение итогов, награждение победителей
14.00-15.00	Кофе-брейк, свободное общение, нетворкинг Работа консультационного центра

Деловые встречи, свободное общение

Возможна выездная сессия на предприятия (по заявкам от спонсоров).